



МОБИЛИУС / ГРУППА КОМПАНИЙ

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ПО ВЫХОДУ НА РЫНОК КАЗАХСТАНА:
KASPI.KZ · FBS И FBO WILDBERRIES КАЗАХСТАН

Для селлеров российских маркетплейсов: ваш товар продаётся в нашем магазине на Kaspi – с нашим рейтингом, складом и командой в центре Алматы. Без открытия компании в Казахстане – или с ней: поможем открыть или предоставим локальную компанию.

НА KASPI С 2023 ГОДА

СКЛАД И КОМАНДА В ЦЕНТРЕ АЛМАТЫ

FBS · FBO WILDBERRIES КАЗАХСТАН

1

Ваш товар

уже продаётся на российских маркетплейсах

2

Наш склад и магазин в Алматы

приёмка, карточки, ежедневные отгрузки, отчёт

3

Kaspi.kz · Wildberries KZ

новая страна, новая валюта, выплаты сразу после выкупа

■ МОБИЛИУС – кратко

- **Аксессуары для смартфонов с 2013 года**
собственное производство, дизайн-студия, торговля на маркетплейсах и международный опт
- **Площадки группы: Тула · Алматы · Китай · США · Дубай**
производство и склады в России и Казахстане, инфраструктура в Гуанчжоу, компании в США и ОАЭ
- **Kaspi.kz – с 2023 года, Wildberries Казахстан – FBS из Алматы**
собственный магазин, ежедневные отгрузки, полная команда на месте

■ Нам доверяют



Товарные знаки принадлежат их владельцам и приведены как примеры выполненных проектов; текущая аффилиация не подразумевается.

01 / ПОЧЕМУ KASPI.KZ

■ Новая страна, новая валюта, новый рынок сбыта – с меньшими рисками

сразу

выплата после выкупа

никакого буферного периода и удержания средств продавца

10–15 %

комиссия площадки

зависит от категории; по нашим аксессуарам – 15 %

≈ 30 ₸

логистика за единицу

льготные тарифы для товаров до 5 000 ₸ – столько стоит доставка нашего чехла ценой 1 500–2 500 ₸

выше

процент выкупа

заметно больше, чем на российских маркетплейсах

контакт

покупателя в каждом заказе

обратная связь, повторные покупки, работа с базой клиентов

5–15 %

DRP по категориям

простые и понятные рекламные инструменты; в нашей категории – 7–9 %

5–12 %

от объёма продаж в России

ориентир для вашей группы товаров – зависит от числа предложений на рынке и работы с внешним трафиком

FBS + FBO

Wildberries Казахстан

отгрузка из Алматы по FBS и на склады WB внутри страны – если работаете и на этой площадке

02 / ПОЧЕМУ ВЫЙТИ САМОМУ СЛОЖНО

■ Kaspi закрыт для новых компаний – и тем более для нерезидентов

ИП – только на гражданина Казахстана

упрощённая система 4 % с лимитом около 500 млн ₸ в год – только для ИП с паспортом РК. Нерезидент может открыть лишь ТОО (аналог ООО) – уже с НДС

Кабинет продавца не открывают новой компании

Kaspi – структура банка: доступ к торговле появляется только после оборота на ИП и месяца отчётности

Нет FBO и складов площадки

нужно локальное размещение товара в Казахстане и ежедневные отгрузки заказов

Защита бренда – только с товарным знаком в РК

иначе другие продавцы могут «прицепиться» к вашим карточкам; с российским знаком остаётся претензионная работа

ВСЕ ЭТИ ЭТАПЫ МЫ УЖЕ ПРОШЛИ – РАБОТАЕМ НА KASPI С 2023 ГОДА

03 / ЧТО У НАС ЕСТЬ В КАЗАХСТАНЕ

■ Склад, магазин и команда – в центре Алматы

2023

вышли на Kaspi.kz,
прошли все этапы площадки

3 года

полноценная команда
и ежедневные отгрузки

центр

Алматы – локальное
размещение и склад

- Стабильно высокий рейтинг магазина и регулярные продажи
- Свои логисты, менеджеры, бухгалтерия – филиал группы компаний
- FBS на Wildberries Казахстан и отгрузка на склады WB внутри страны



Уже вывели на Kaspi: «Золото русских» – ювелирные изделия, сегодня со своей компанией в РК · KTELU – одежда

Есть опыт заведения разных групп товаров: ювелирные шкатулки, присадки для автомобилей, одежда и др. Ассортимент магазина большой, поэтому новая группа товаров не мешает ни нашим позициям, ни вашим – все спокойно работают в одном магазине.

[Наш магазин на Kaspi.kz →](#)

Ваш товар – в нашем магазине на Kaspi, на нашем юрлице

Торгуете сразу с высоким рейтингом и показателями действующего магазина.
При выходе на нужные обороты переводите товар на своё юрлицо – площадка это позволяет.

Регулярная работа

продажи через наш магазин на постоянной основе – с отчётом и выплатами каждый месяц

Тест площадки

проверить спрос за 1–2 недели, заплатив только за адаптацию

Своя компания в Казахстане

поможем открыть или предоставим локальную компанию для отдельной работы – условия обсуждаются отдельно

НЕ ЗАКРЕПИЛСЯ НА KASPI – ОТГРУЗИМ ТОВАР НА ВАШ МАГАЗИН WILDBERRIES КАЗАХСТАН

05 / СКОЛЬКО ЭТО СТОИТ

■ Единый разовый платёж + комиссия с продаж

АДАПТАЦИЯ МАГАЗИНА И ВЫВОД ·
РАЗОВЫЙ ПЛАТЁЖ

100 000 ₽

Единая сумма без ограничения по количеству SKU: адаптация вашего товара к нашему магазину и вывод на площадку.

- встреча и разбор процесса входа
- приёмка образцов, заведение карточек
- согласование запуска и рекламы

КОМИССИЯ НАШЕЙ КОМПАНИИ

15 % от цены продажи

Всё сопровождение внутри комиссии:

- приёмка товара и регулярное пополнение
- ведение карточек и коммуникации с площадкой
- личный менеджер на связи
- полный отчёт в первых числах каждого месяца

ОТЧЁТ И ВЫПЛАТЫ

Раз в месяц – полный отчёт по вашей группе товаров

- общий оборот за месяц
- вычеты: комиссия площадки, логистика, реклама, налоговая нагрузка
- наша комиссия 15 %
- остаток переводим по согласованной схеме – в том числе в разных валютах

Регулярный отвоз на FBS Wildberries Казахстан – тарифы предоставим отдельно.

06 / КАК ЗАПУСКАЕМСЯ

■ От первой встречи до продаж – 1–2 недели

1

Встреча

сотрудники обеих компаний: подробно о процессе входа и адаптации, ответы на вопросы

2

Контент и образцы

фото, описание, SEO – от вас. Образцы – напрямую из Китая или страны производства. Товар в России? Оплатим официально и растаможим на свою компанию: карго между РФ и РК работает сложно

3

Заводим товар

карточки в нашем магазине; согласуем план запуска, утверждённую сумму и рекламные инструменты

4

Оплата → старт продаж

первые результаты через 1–2 недели; на старте – чаще встречаемся, чтобы контролировать динамику

5

Закрепление

площадка и страна для вас работают – согласуем объём партии и принимаем товар на склад в Алматы

6

Каждый месяц

отчёт по оборотам и вычетам в первых числах месяца – и перевод ваших средств

07 / КОМУ ПОДХОДИТ

■ Критерии партнёра

- **Уверенные продажи на российских маркетплейсах**
товар уже продаётся – мы добавляем новый рынок, а не строим бизнес с нуля
- **Плюс – внешний трафик и активные соцсети**
объём на Kaspi сильно зависит от вашей работы с аудиторией
- **Негабаритный товар с ценой от 5 000 ₸ (≈ 1 000 ₽)**
дешевле или крупнее – рассматриваем отдельно
- **Единый разовый платёж – 100 000 ₽**
без ограничения по количеству SKU; габаритный товар – индивидуальные условия

10

компаний в первый месяц

склад в Алматы ограничен, поэтому предложение ограничено: заявки рассматриваем в порядке поступления

Каждая заявка – индивидуально

условия зависят от категории, габарита и объёма – обсуждаем на первой встрече

■ Казахстан – не единственный рынок, который мы открываем партнёрам

Азия и Amazon

отправка по FBM на Amazon и другие площадки из Китая (Гуанчжоу) – там наша собственная инфраструктура

Россия – Ozon и Wildberries

запуск по модели Print-on-Demand в нашей категории – чехлы и аксессуары – с постоплатной системой расчётов

США

американская компания группы предоставляет площадку и выход на американские маркетплейсы

Уникальные условия по другим рынкам – по отдельному запросу.

mobilus-shop.ru

ВЕДУТСЯ ТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТЫ

uv-master.ru

mobilusbrands.com

mobilus.ae

Обсудим ваш выход на **Kaspi.kz**?

Первая встреча – с сотрудниками обеих компаний: разберём ваш товар, сроки и условия.

Оставьте заявку на сайте

ВЫХОД НА KASPI.KZ И WILDBERRIES КАЗАХСТАН

Заполните форму на mobilius-shop.ru – менеджер свяжется с вами

info@mobilius.shop

mobilius-shop.ru

ВЕДУТСЯ ТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТЫ
склад и команда – центр Алматы